

長岡市アンテナショップの事業者募集要項

平素は大変お世話になっております。

下記の要綱にて、長岡市アンテナショップの概要説明とそれに関わる事業者募集を行います。
ご拝読の上、お申込みのご検討を頂けますようよろしくお願いいたします。

原商株式会社

長岡市アンテナショップ in 楽天市場の概要

長岡市と楽天グループ株式会社が令和4年1月に締結した包括連携協定に基づく取り組みとして、ECサイトの活用および利用促進により、市内事業者の新たな販路を拡大するとともに、地域経済の活性化を図るため「長岡市ECサイト活用販売促進協議会」を立ち上げました。

この協議会では、国内最大規模の楽天市場をフィールドとした「市公式アンテナショップ」の開設をはじめ、新規事業者向けセミナーや販売力増進に向けた育成塾、クーポン券を活用したWeb物産展の開催などについて協議し、地域に最適な形で実施します。

長岡市公式アンテナショップ	
長岡市 EC サイト活用販売促進協議会（事業主体）	原商株式会社（委託先）

原商株式会社

・原商株式会社 概略

原商株式会社は1917年創業、1955年設立の酒類卸・小売り業。

朝日酒造、石本酒造、八海醸造等の酒蔵初め、新潟県内の約60蔵の他、甘酒や蕎麦など食品メーカーと長年に信用取引を行っている。販路としては全国約300店の酒類専門店や地元スーパー、観光販売所と取引をしている。

ネット通販は1999年から開始し、長年のノウハウを蓄積し多店舗展開。楽天、Yahoo 他から数々の販売奨励賞を受賞。



・原商株式会社 略歴

1917年 初代原誠作が原商店を長岡市長町にて創業し酒の品質の安定のため、複数の酒をブレンドして営業を開始

1955年 二代原誠造が株式会社化し、トラックの導入、倉庫の設立、雇用の拡大を行い、業務の拡大を行う

1990年 三代原康彦が越後銘門酒会を開設。モーニング社夏子の酒とコラボ「夏子物語」で販路を全国に拡大

2015年 楽天日本酒焼酎ジャンルショップオブザイヤー獲得

2020年 食品ロスの低減活動によりテレビ東京ワールドビジネスサテライト、地元テレビ局に出演 楽天友の会を結成

2022年 造形大学とコラボ ジャイアント馬場コラボ 高専×長岡市×楽天講座

◎楽天市場での販売実績

1999年 EC事業開始

2011年 **楽天EXPO**(※1) **地域特産品賞 獲得** (長岡市で3店のみ受賞) *2022年8月現在

※1「楽天EXPO」とは、楽天市場の出店店舗に向け毎夏開催しているイベント。本賞は楽天市場の中でも地域に密着した特産品を扱い、創意工夫することで、顕著に業績を伸ばしたショップに授与される表彰制度。

2015年 **楽天日本酒焼酎ジャンル 楽天ショップ・オブ・ザ・イヤー 獲得**(※2)

5万ショップ以上いる楽天市場店舗の中から **最も秀でたショップ**に授与される (長岡市で唯一の受賞) *2022年8月現在

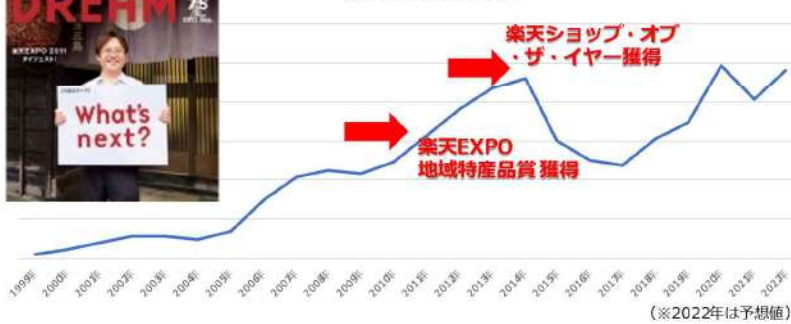
※2: お客様による投票数、その年の売上、売り上げの成長率、お客様の対応などから年間のベストショップが選ぶ楽天市場の表彰制度。



※その他、楽天での受賞歴: 楽天の5万ショップ以上の中の間月間&週間MVPの受賞歴多数 (SOM (ショップ・オブ・ザ・マンズ)、楽天SOW (ショップ・オブ・ザ・ウィーク))
 ※楽天以外でのモールでの受賞歴: ヤフーショッピング日本酒焼酎ジャンル賞、ぐるなびドリンク賞受賞など受賞歴多数



楽天市場の売上推移



◎ECノウハウの保有

- ・ **セミナー講演**: 2007年から多数依頼及び講演実績あり

(日本電子商取引事業財団、船井総合研究所、長岡市商工会DX研究会、三条金物卸組合等)

- ・ **ノウハウ本の著作・販売**

(なぜ30年間右肩下がり酒業界で、この店が伸び続けるのか?)

- ・ **テレビ・ラジオ等へのメディア出演**

(テレビ東京WBS、NST、新潟日報、日本経済新聞等多数出演)



◎ECを軸とした市・楽天との取組実績

- ・ 長岡市×長岡高等専修学校×楽天による **市内学生向け起業家育成プログラム**の企画協力・学生のアドバイザー講師としての参加 (2022 長岡アントレプレナーシッププログラム (5日間))

- ・ **楽天EXPO講座の講師登壇**

※「楽天EXPO」: 楽天市場の出店店舗に向け毎夏開催しているイベント

- ・ **公認団体 楽天市場出店者友の会 世話人**

※より良いECの未来を作っていく為に、楽天と対話できるフラットな関係性を作る事を目的とするコミュニティ

- ・ **楽天執行役員との視察や懇親**

(三木谷氏、矢澤氏らと渡仏、渡米等)



◎楽天市場等への出店補助

- ・ 23年のノウハウを生かし、ECの無料相談させていただきます
- ・ マーケティングツールとSEOノウハウを活かしたDXアドバイス
- ・ EC関係人脈のご紹介

低コストで、売り上げ2倍

楽天市場への出店やふるさと納税返礼品への出品で販路拡大を進めたほか、在庫管理システムなどを導入しました。DXには費用を掛けず始められるものが多いです。地道な取り組みのおかげで、5年前と比べて売り上げは2倍に増加。

昨年、商工会議所のセミナーでDXの事例紹介をした時には、教育分野の人たちからも反響がありました。DXをきっかけに、業種を超えた連携が生まれることに期待しています。

酒類の卸売業 原商株
代表取締役
原和正 さん



長岡市政だより 2022/3月号

■長岡市公式アンテナショップ in 楽天市場 Rakuten

このオンラインショップは地産品の販売を行うことで、長岡市の魅力を楽天市場を通じて全国に発信します。

1. ショップに集客



2. 魅力発信・販売



3. 長岡のEC化促進

長岡市のEC化を促進し、
活気ある街のシンボル
となるお店を作ります



●原商の役割

- ◎商品の発掘
- ◎魅力発信
- ◎地産品の出口機能
でお店を運営します。

初年度
50企業様
を集めます



●アンテナショップ設立・運営スケジュール

時期	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月
出店審査	←		11月下旬		2月中旬		
商品集め	←		オープン		オープン		→
ページ作成	←		オープン		オープン		→
PR施策	←		オープン		オープン		→
予定商品数			60商品		200商品		

原商との販売契約

●登録までの流れ

書類提出

- (1)新規取引登録シート
- (2)商品提案カルテ
- (3)商品取引契約書

ページ制作

ご提出頂いた情報を元に原商がページ制作を行います。
※込み合うとお時間がかかります。

出荷連携

ページ制作が完了し、出荷の連携が確認できましたら、販売開始となります。

長岡市アンテナショップ出品のメリット

① 低コスト低リスクで楽天市場への出品が可能！

通常楽天に支払う出店料、広告料、手数料等は不要です。楽天でのテスト販売や、楽天はじめ他 EC への出店見通しを立てることができます。時期により長岡市と楽天のキャンペーンに無料掲載されます。

集客・受注作業・伝票発行・クレーム対応など面倒な作業は不要です。事業者様に代わり、アンテナショップがすべて無料で代行させていただきます。数量限定・季節限定も OK！

売れる！

② 通販経験不要！商品を用意するだけ！（※商材・地区限定）

通販経験が無くても問題ありません。当社がすべて手配するので、梱包した商品を運送会社に渡すだけの作業です。梱包しない場合でも、原商に納品いただく、または引取可能地区※であれば当社から商品を引き取りに伺いますので、商品を店頭に準備していただくだけで結構です。

※引取可能地区：長岡市中心部

手間なし

③ 楽天市場（EC サイト）での成功法則が分かる！

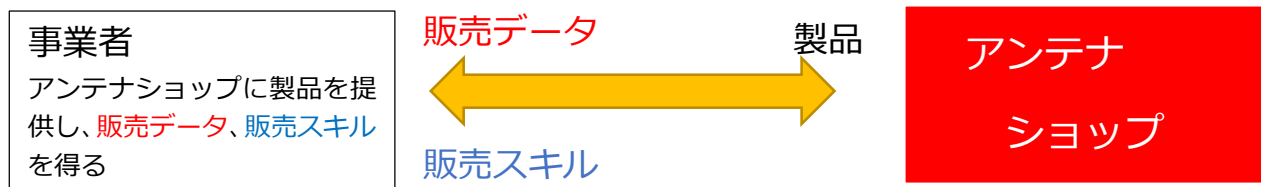
長岡市で唯一 SOY を受賞している当社が直接ページ制作し、その製作工程やフィードバックにより楽天市場での販売スキルが身につきます。相談料、製作代金（一部を除く）などは不要です。単独で出店している店舗でもアンテナショップへの出品は可能です。アンテナショップでの販売手法を通じて、自社の業績向上に繋げることができます。

分かる！

※応募が集中した場合は、募集をいったん中止させていただく場合がございます。



●アンテナショップと事業者の相関図



長岡市アンテナショップ in 楽天市場の内容

参加予定企業：農家、酒、米、調味料、肉、鮮魚、麺、菓子、珍味、総菜、加工品、その他



こしひかりなど長岡の米



長岡の酒



米菓・菓子



ラーメン



あぶらあげ



豚・牛・鶏肉



そばなど麺類



日本海の新鮮な魚介類



その他特産品 等

商品選考

納品価格：(産直) 75%～時価 (店入れ) 65%～時価
 配達条件：当社に納品またはヤマト宅配便産直サービス
 支払いサイト：30日以上

ご提供頂きたい資料

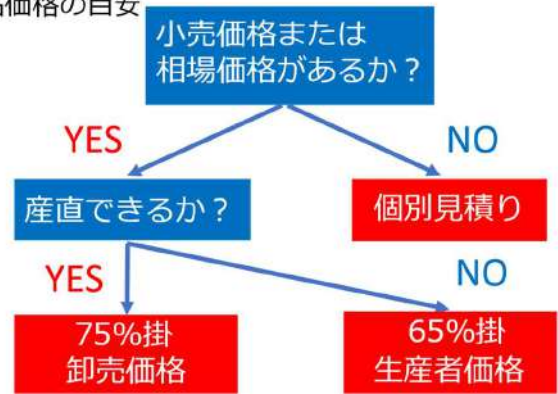
会社説明文、商品説明、キャッチコピー
 会社イメージ画像や商品画像

当社でご協力できる業務 (費用無料)

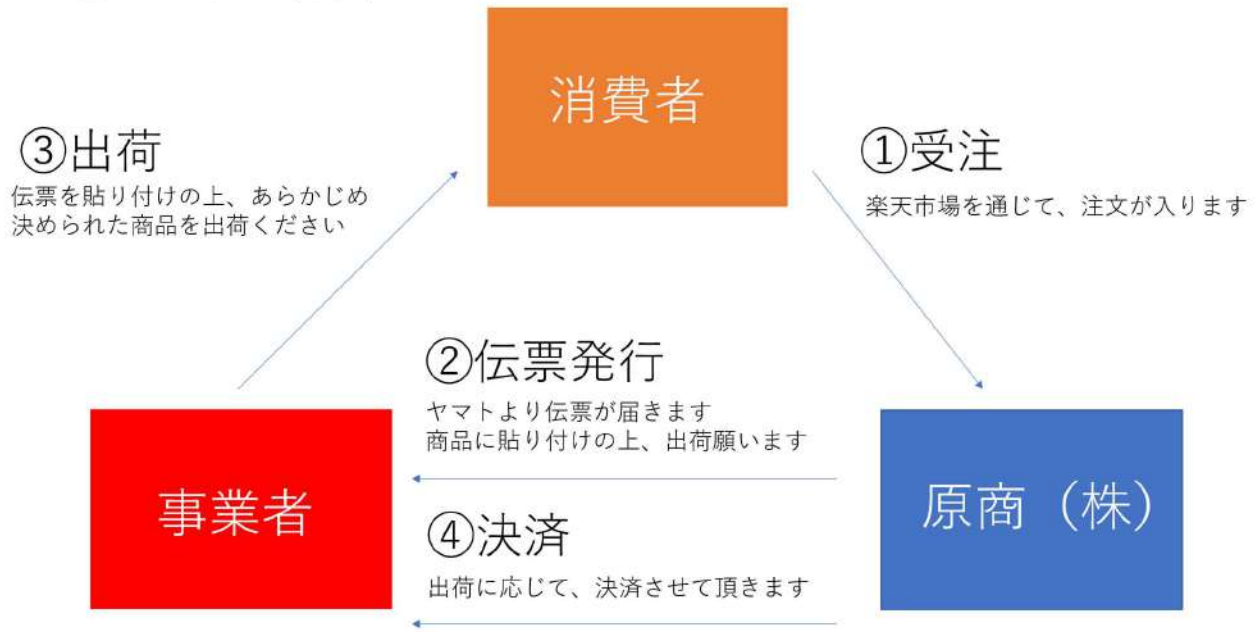
商品撮影、文章作成、SEO 対策 (特殊な撮影やページ制作の場合、有料になる場合がございます)

商品発送までの流れ

●納品価格の目安



●出荷までの流れ (産直)



●出荷までの流れ (店入れ)



提出物（随時受付）

- (1) 新規取引登録シート
- (2) 商品提案カルテ
- (3) 商品取引契約書

注意事項

●個人情報について

(1) 個人情報の取り扱い

ご注文者の個人情報は、商品発送業務で使用する以外の目的に使用することはできません。
産地直送の場合、運送会社が伝票を回収するので、顧客情報は残りません。

●出品に関する注意事項

(1) 賞味期限が1週間以内の商品に関する対応について

賞味期限が1週間以内の商品を出荷する場合は、ご相談ください。

(2) 注文者様へ連絡が必要な際は「アンテナショップ」の連絡である旨を通知してください

注文者様との何らかのやりとりが発生した場合は、対応内容を弊社に共有いただきますようお願いいたします。再送等が必要となった場合も、弊社までご相談ください。また、お問い合わせの内容次第では、事業者様よりお客様にご連絡をお願いする場合がございます。

(3) 商品の梱包やパッケージは必ず新品を使用してください

(4) 贈答品注文の場合にはについて

納品書・明細書等の同梱は、基本的に不要です。注文者と送付先が異なる贈答品注文の場合は、金額の分かる明細書等は同封しないようご注意ください。

(5) 商品登録シートに変更があった場合について

在庫数の変更や、出荷時期の変更等は余裕を持って事前にご連絡ください。商品の在庫不足等はクレームの元となります。また、状況によりましては、販売を一次的に停止させていただく場合もございますので予めご了承ください。

(6) 賞味期限に関して

食材の加工品等、賞味期限、消費期限のあるものは、利用者に届いた時点で、1/3以上の期限を有する商品を出荷してください。賞味期限の短いものに関しましてはご相談下さい。

●お支払いに関する注意事項

(1) 請求書の発行について

事業者からのご請求を、当社の仕入れデータと突き合わせお支払いさせていただきます。

● 発送に関する注意事項

(1) 送り状の発行について

通常の出荷の場合、発送者が「原商/越後銘門酒会/アンテナショップ 長岡市大山 1-14-4」が印字されます。
ギフトの場合発送者に「贈り主」が印字されます。商品金額がわかる書類（明細書）などは入れないで下さい。

(2) 同梱物に関して

楽天市場の規約に沿わない場合、お断りをさせていただく可能性がございます。一度弊社までご相談ください。

よくある質問 Q&A

Q：出品料はかかりますか？

A：出品料等手数料は一切かかりません。

Q：原商で発送代行できますか？

A：商材により可能です。ご相談ください。

Q：受注生産の商品は出品可能ですか？

A：可能です。受注後何日以内に出荷できるかご相談させてください。

Q：受付個数制限や季節限定の商品は出品可能ですか？

A：可能です。個数や期限などをご相談させてください。

Q：配送業者の指定はできますか？

A：現在はできません。

Q：お届け日は指定されますか？

A：お客様から指定がある場合には、指定日が発生します。日時指定を受け付けられない設定も可能です。

Q：直接クレームが来たらどうすれば良いですか？

A：ご対応いただいても結構ですが、直接原商までご連絡いただくようにご案内ください。

お問い合わせの内容により、事業者様よりご連絡をお願いする場合がございます。

出品申請・問い合わせ

原商株式会社（新規取引受付）細山（商品登録）真下、田沢（総合受付）原

〒940-2113 長岡市大山 1-14-4

電話 0258-27-3377 FAX0258-27-3367

メール info@sake-harasho.com ; sake@echigo-meimonshukai.co.jp

出品申請は、「新規取引登録シート」「商品提案カルテ」「商品取引契約書」
を上記までお送りください。

